

关于深圳证券交易所

对任子行网络技术股份有限公司

2023 年报问询函中有关事项的专项说明

信会师函字[2024]第 ZG084 号

立信会计师事务所（特殊普通合伙）

2024 年 5 月

关于深圳证券交易所

任子行网络技术股份有限公司

2023 年报问询函中有关事项的专项说明

信会师函字[2024]第 ZG084 号

深圳证券交易所创业板公司管理部：

我所接受任子行网络技术股份有限公司（以下简称“公司”或“任子行”）委托，对任子行 2023 年 12 月 31 日的合并及母公司资产负债表、2023 年度的合并及母公司利润表、合并及母公司现金流量表、合并及母公司所有者权益变动表以及相关财务报表附注进行审计，并已出具审计报告。

我所收到由任子行转来贵所下发的《关于对任子行网络技术股份有限公司的年报问询函》（创业板年报问询函（2024）第 66 号）（以下简称“问询函”），现根据贵所要求，在执行上述审计的基础上，对贵所提出的任

商业合理性;

(二) 详细说明上述客户是否与你公司、公司实际控制人、5%以上股东、董监高等存在关联关系或其他可能导致利益倾斜的关系;

(三) 结合对上述问题的回复, 核查并说明是否存在虚构销售事项、虚构收入、成本和应收账款等的情形, 形成的收入是否不应确认或需扣除, 并说明相关业务是否实质导致你公司资金被非经营性占用或向关联方输送利益的情形。

公司回复:

(一) 详细说明与上述保留意见涉及的具体业务情况, 包括但不限于客户情况、业务发生背景、是否有实物流转、是否具有商业实质, 在此基础上说明相关销售的合规性、商业合理性;

本次保留意见涉及的事项为公司参与建设的某项目, 因项目性质及用户、使用特殊性, 现将其情况简述如下:

为应对当前互联网普遍面临的日益严峻的网络安全形势, 保障互联网日益迫切的安

[REDACTED]

综上，该项目属于定制化软件开发项目，不涉及实物的流转；从客户背景、项目背景、项目开发情况等方面看，该项目具有商业实质；从公司对该项目销售的流程管控情况看，相关销售具有合规性；公司与上述客户的交易行为基于合理的商业需求，是合理的市场化行为，具有商业合理性。

(二) 详细说明上述客户是否与你公司、公司实际控制人、5%以上股东、董监高等存在关联关系或其他可能导致利益倾斜的关系;

某公司成立于 2002 年，基本信息如下：

企业名称	****公司
成立日期	2002-02-06
注册资本	5000 万人民币
股东信息	国家事业单位
经营范围	技术开发、转让、咨询、服务；计算机系统服务；计算机方面的技术培训；销售通讯设备、计算机、软件及辅助设备；通信工程设计；物业管理。通信网络清算业务；包括电信网络清算中心的建设、维护、经营；通信企业网间互联计费、账务清算。

公司通过正常邀标流程与对方签订销售合同，之后根据合同需求进行委托开发和交付。相关交付均有销售合同、采购订单等内控及业务流程资料，此类交易符合行业惯例，不存在虚构销售事项、虚构收入、成本和应收账款等的情形。

公司于 2019 年中标该项目后，积极与客户进行需求分析与工作沟通，并组织供应商进行对接开发工作。公司于 2023 年 12 月 18 日取得了某公司项目负责人签字的初验报告。公司在该项目的收款和付款情况如下：

销售合同信息（含税）			对应采购合同信息（含税）		
合同金额	回款金额	回款比例	采购金额	付款金额	付款比例
4,611.65	2,766.99	60%	3,142.87	1,919.88	61%

根据与客户签订的合同，公司将该项目归类为订制软件开发业务，该类业务收入确认原则是：根据合同约定判断客户是否能控制该研发项目或者在研发过程中企业是否随时享有合格收款权以合理确定该项目是否属于某一时段内履行的履约义务。若是，则应在研发过程中按照履约进度确认收入；若否，则应作为某一时点履行的履约义务，在研发成果的控制权转移给客户时确认收入。公司对该项目作为某一时点履行的履约义务，公司依据 2023 年 12 月 18 日某公司项目负责人签字的初验报告确认收入，同时结转相应成本。

综上所述，公司在该项目中，不存在虚构销售事项、虚构收入、成本和应收账款等的情形，形成的收入真实可靠，不存在资金被非经营性占用或向关联方输送利益的情形。

问题二、由于年审会计师未收到账面余额 1,035.66 万元的发出商品的函证回函，也未能实施其他有效的替代程序，年审会计师对你公司 2022 年度财务报告出具了保留意见审计报告。2023 年度，年审会计师认定 2022 年度审计报告保留意见涉及事项影响已消除。

请你公司:

[illegible]

品开发情况详见问题一，该项目的交易对手、业务模式、具体产品与 2022 年保留意见涉及项目均不一致，且不存在关联，公司不存在其他与 2022 年度保留意见涉及的项目

[REDACTED]

同类业务模式、同类产品的交易。

公司结合实际情况按照上市公司内部控制的规范要求建立了满足公司经营管理需要的完整内部控制制度，并通过内部审计及年度内部控制自我评价来监控内部控制运行的有效性。公司通过日常监督和专项监督等方式，对公司货币资金的收支、采购与付款业务、销售与收款业务及合同管理等方面进行监督检查，说明如下：

(1) 货币资金的收支

公司制定了《资金管理办法》，对银行存款管理、现金管理、票据管理等提出了规范要求。对货币资金的收支和归集业务建立了较严格的授权审批制度。对货币资金

[REDACTED]

[REDACTED]

公司 2022 年度审计报告保留意见涉及的发出商品余额 1,035.66 万元，共涉及 7 个项目（明细如下表所示），截至 2023 年 12 月 31 日，其中 771.18 万元发出商品对应的 6 个项目均已通过验收，并确认收入结转成本。我司已向立信会计师事务所提供相关资料，包括销售合同、验收报告、销售发票、销售回款银行回单等资料。公司担保和诉讼

**技术开发	414.52		已完成验收并确认收入结转成本	已收到合同金额 95%	对相应收入和应收账款科目进行发函，已回函，相符
合计数	1,035.66				

公司为消除保留意见涉及的发出商品事项，采取了以下实质性举措：

(2) 积极催收客户回款：要求销售人员根据销售合同付款条件，及时跟进合同回

路約百田 具化消明方化十頓下隊上及十港山及九千打前佑匪配桂江

(一) 按产品类别、型号列示发出商品明细, 包括销售对方、销售金额、合同签订及产品发出时间、结算安排、截至回函日的结转情况等, 结合订单执行情况及客户履约

1、发出商品明细及结算风险情况说明

公司的发出商品系根据销售合同的约定，已发送到客户现场，但尚未完成系统交付并经客户验收的项目中所使用的产品。2023 年末，发出商品账面余额 12,253.11 万元（账面价值 10,928.75 万元），共涉及 361 个项目，截至回函日已结转 481.39 万元发出商品，具体情况如下：

[illegible]

因项目数量较多，公司选取发出商品金额前十名的项目进行列示，占 2023 年末发出商品总金额的 55.43%，具体明细如下：

客户名称	项目名称	期末余额（万元）	销售合同金额（万元）	合同签订时间	产品类别	产品发出时间	结算安排	截至回函日的结转情况	截至回函日的销售合同回款金额（万元）	订单执行情况	期末存货跌价准备金额（万元）
第一名	**建设项目	1,813.98	4,167.00	2023 年	硬件	2023 年	按合同 约定支付	尚未达到 验收状态 故未结转	2,916.90	预计 2024 年 进行验收	0.00
第二名	**设备采购项目	995.30	1,874.48	2022 年	硬件	2023 年	按合同 约定支付	尚未达到 验收状态 故未结转	0.00	预计 2024 年 验收	0.00
第三名	**集成项目	913.94	3,156.25	2022 年	硬件	2023 年	按合同 约定支付	尚未达到 验收状态 故未结转	2,209.38	预计 2024 年 验收	0.00
第四名	四川省** 服务项目	817.77		暂未签订 销售合同	硬件	2021 年 -2023 年	/	未结转	/	预计 2024 年 签订销售 合同	0.00
第五名	**7 二期 项目	697.88	2,063.55	2023 年	硬件	2023 年	按合同 约定支付	尚未达到 验收状态 故未结转	0.00	预计 2025 年 验收	0.00
第六名	**9 二期 项目	496.52		无销售 合同	硬件	2019 年	/	未结转	/	客户无法 归还， 已全额 计提跌 价	496.52
第七名	2022 年** 系统数安	276.71	206.46(不 含税金额)	2022 年	硬件	2022 年	按合同 约定支付	未结转	0.00	预计 2024 年	94.00
部分		182.71 万 元)				付				验收	

										不可退	
										回部分	
										做存货	
										跌价处	
第八名	2022 年** 集采项目	273.91		无销售合 同	硬件	2022 年 至 2023 年	/	未结转	/	理, 剩余	168.62
										设备预	
										计 2024	
										年可退	
										回	
										预计	
第九名	**平台项 目	254.51	731.00	2024 年	硬件	2021 年 至 2023 年	按合同 约定支 付	未结转	0.00	2024 年 验收	0.00
										项目停	
										滞, 预计	
										无法收	
第十名	**附属工 程项目	251.76	530.00	2018 年	硬件	2018 年	按合同 约定支 付	未结转	0.00	回, 全额	251.76
										计提存	
										货跌价	
										准备	
合计数		6,792.28	12,728.74						5,126.28		1,010.90

2、存货跌价准备计提情况说明

结合行业特点, 公司就发出商品的存货跌价准备计提情况与同行业可比公司进行了对比, 具体情况如下:

同行业公司名称	2023 年末发出商品情况		
	账面余额 (万元)	跌价准备余额 (万元)	跌价准备占比
飞天诚信	4,912.63	275.65	5.61%
国投智能	39,176.77	3,780.68	9.65%
信安世纪	4,680.48	264.20	5.64%
山石网科	467.94	0.00	0.00%
同行可比公司平均值	12,309.46	1,080.13	8.77%
任子行	12,253.11	1,324.36	10.81%

根据上表数据可以看出, 2023 年末, 公司发出商品计提存货跌价准备 1,324.36 万元, 占比 10.81%, 略高于同行业可比公司平均值。主要系期末财务部门及业务部门对无合同发货的发出商品进行核查, 对经与客户确认且无法退回的发出商品, 出于谨慎性原则,

对无法退回的部分计提了存货跌价准备。

截至 2023 年 12 月 31 日，公司根据《企业会计准则第 1 号——存货》以及公司计提存货跌价准备相关规定已对发出商品按照成本与可变现净值孰低计提减值准备，发出商品存货跌价准备计提充分。

(二)列示合同履约成本明细,包括交易对方名称、合同签订时间、具体交易内容、合同履行及项目实施进度、后续交付安排等,并说明相关会计处理是否符合《企业会计准则》的有关规定;

合同履约成本系公司为履行销售合同的约定，已向客户完成交付的技术、施工、开发等服务成本，但对应销售合同的项目尚未完成系统交付并经客户验收。公司通过合同履约成本核算，待对应客户验收后，确认收入同时对应结转成本，相关会计处理符合《企业会计准则》的有关规定。

截至 2023 年末，合同履约成本账面余额 1,053.31 万元，共涉及 43 个项目，截至本回函日已结转 10.56 万元，具体情况如下：

[illegible]

对应项目名称	期末余额 (万元)	交易对方	采购合同 签订时间	具体交易内容	进度	后续交付安 排
**集采测试项目	190.44	供应商一	2023 年	测评保障、电话支撑、 机柜信息核对、机房施 工、系统分析优化服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**第一阶段(第二批) 设备采购项目	174.25	供应商二	2022、2023 年	专用设备验货测试服 务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**软件开发项目	102.00	供应商三	2023 年	测评保障、电话支撑、 机柜信息核对、机房施 工、系统分析优化服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**升级改造项目	50.00	供应商四	2023 年	测评保障、系统分析优 化服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**集采测试	42.30	供应商五	2021 年	组网架构、报文识别功 能服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**系统扩容工程	40.00	供应商六	2023 年	系统维护、系统优化服 务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**系统升级改造建设 工程	35.22	供应商七	2023 年	测评保障、电话支撑、 机柜信息核对、机房施 工、系统分析优化服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**系统升级改造建设 工程	32.20	供应商八	2023 年	测评保障、电话支撑、 机柜信息核对、机房施 工、系统分析优化服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**集采项目	31.92	供应商九	2022 年	互联网专线施工服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**安服项目	30.38	供应商十	2023 年	等级保护合规性检查 评估服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
**管理服务项目	30.31	供应商十一	2023 年	宝安区无线教育城域 网中心端管理服务项 目服务	已完成 交付	对应客户项 目验收时结 转成本
合计	759.02					

(三) 结合生产销售模式、在手订单、期后销售情况等因素,说明存货余额大幅下降的原因,量化说明存货大幅下降与各主营业务在手订单的匹配情况。

公司存货变动与在手订单覆盖率情况如下:

单位: 万元

分类	截至 2023 年 12 月 31 日			截至 2022 年 12 月 31 日			变动金额			变动比例		
	网资管理	网络安全	合计	网资管理	网络安全	合计	网资管理	网络安全	合计	网资管理	网络安全	合计
存货账面余额	7,678.74	8,401.27	16,080.01	17,358.05	6,482.79	23,840.84	-9,679.31	1,918.48	-7,760.83	-55.76%	29.59%	-32.55%

其中:

库存商品账面余额	1,101.98	1,578.80	2,680.78	1,181.66	1,349.52	2,531.18	-79.68	229.28	149.60	-6.74%	16.99%	5.91%
----------	----------	----------	----------	----------	----------	----------	--------	--------	--------	--------	--------	-------

发出商品账面余额	5,767.12	6,485.99	12,253.11	13,322.30	4,161.77	17,484.07	-7,555.18	2,324.22	-5,230.96	-56.71%	55.85%	-29.92%
----------	----------	----------	-----------	-----------	----------	-----------	-----------	----------	-----------	---------	--------	---------

合同履约成本账面余额	716.83	336.48	1,053.31	2,749.17	971.50	3,720.67	-2,032.34	-635.02	-2,667.36	-73.93%	-65.36%	-71.69%
------------	--------	--------	----------	----------	--------	----------	-----------	---------	-----------	---------	---------	---------

在手订单	11,390.27	28,324.98	39,715.25	13,500.42	22,654.15	36,154.57	-2,110.15	5,670.83	3,560.68	-15.63%	25.03%	9.85%
------	-----------	-----------	-----------	-----------	-----------	-----------	-----------	----------	----------	---------	--------	-------

截至 2023 年 12 月 31 日,公司存货余额为 16,080.01 万元,2022 年末为 23,840.84 万元,同比减少 32.55%;2023 年末在手订单为 39,715.25 万元,2022 年末在手订单为 36,154.57 万元,同比增加 9.85%。公司的业务分为网资管理业务与网络安全业务,存货余额大幅下降的情况主要出现在网资管理业务。网资管理业务报告期末存货余额同比下

[illegible]

第一名		2,522.66	126.13	否	**大数据	服务器、云计算平台、分布式存储等	1 年以内	按 组 合 计 提 坏 账 准 备	5%
第二名		697.56	82.74	否	**硬件	服务器、交换机、分析硬件等	1 年以内， 2-3 年	按 组 合 计 提 坏 账 准 备	12%
		1,559.38	77.97		**软件	系统软件开发	1 年以内	按 组 合 计 提 坏 账 准 备	5%
第三名		1,048.08	52.40		** 软 件 开 发 项 目	软件开发	1 年以内	按 组 合 计 提 坏 账 准 备	5%

公司的销售政策为：公司往人交白的行业背景 企业性质 公司规模 市场占有

对于不存在减值客观证据的应收款项或当单项金融资产无法以合理成本评估预期

账龄	应收账款预期信用损失率(%)
2 至 3 年（含 3 年）	30.00
3 年以上	100.00

公司对应收账款余额前五名的客户交易形成的应收账款余额按照账龄组合计算的预期信用损失率*逾期账龄天数计算应收账款坏账准备，计提依据充分。

结合行业特点，公司就应收账款坏账准备计提情况与同行业可比公司进行了对比，经对比分析，公司 2023 年度应收账款的坏账计提较谨慎，计提比例处于同行业的较高水平。具体情况如下：

同行业公司名称	2023 年末应收账款情况		
	应收账款原值 (万元)	坏账准备余额 (万元)	计提比例
麒麟信安	35,606.15	3,892.31	10.93%
飞天诚信	10,291.38	1,015.11	9.86%
国投智能	137,343.90	33,700.07	24.54%
信安世纪	49,164.51	8,239.49	16.76%
山石网科	92,051.16	12,691.13	13.79%
同行可比公司平均值	64,891.42	11,907.62	18.35%
任子行	43,246.91	10,804.75	24.98%

(二) 详细说明应收账款收回或转回、核销减值准备对应的款项涉及对象、发生时间、金额、减值准备的计提时间、收回或转回、核销的理由及合理性、回款情况及债务

1、应收账款收回或转回情况说明

公司 2023 年度收回或转回应收账款坏账准备金额合计 1,184.31 万元，共涉及 122

客户名称	本期应收账款收回或转回金额(万元)	应收账款发生时间	账龄	本期坏账准备收回或转回金额(万元)	坏账准备计提时间	回款情况	坏账准备转回或收回的理由
第一名	175.33	2019 年	3 年以上	175.33	2019 年-2023 年	175.33	款项已收回
第二名	296.51	2018 年/2019 年/2021 年	1-2 年, 3 年以上	148.62	2018 年-2023 年	296.51	款项已收回
第三名	814.94	2021 年	1-2 年	81.49	2021 年-2023 年	814.94	款项已收回
第四名	62.30	2019 年	3 年以上	62.30	2019 年-2023 年	62.30	款项已收回
第五名	59.73	2019 年	3 年以上	59.73	2019 年-2023 年	59.73	款项已收回
第六名	165.00	2020 年	2-3 年	49.50	2020 年-2023 年	165.00	款项已收回
第七名	48.00	2017 年	3 年以上	48.00	2017 年-2023 年	48.00	款项已收回
第八名	46.10	2018 年	3 年以上	46.10	2018 年-2023 年	46.10	款项已收回
第九名	42.90	2018 年	3 年以上	42.90	2018 年-2023 年	42.90	款项已收回
第十名	39.59	2019 年	3 年以上	39.59	2019 年-2023 年	39.59	款项已收回
合计	1,750.40			753.56		1,750.40	

2、应收账款核销情况说明

公司 2023 年度核销的应收账款坏账准备金额合计 283.35 万元，核销理由主要系预计无法收回，共涉及 33 个客户。因客户数量较多，选取核销的应收账款坏账准备前十大客户进行列示，其合计核销的坏账准备合计 220.11 万元，占 2023 年度总金额的 77.68%，具体情况如下：

客户名称	本期应收账款核销金额(万元)	应收账款发生时间	账龄	本期坏账准备核销金额(万元)	坏账准备计提时间	核销理由
第一名	49.00	2018 年	3 年以上	49.00	2018 年-2023 年	预计无法收回
第二名	37.46	2016 年-2017 年	3 年以上	37.46	2016 年-2023 年	预计无法收回
第三名	26.05	2020 年	3 年以上	26.05	2020 年-2023 年	预计无法收回

第四名	24.90	2016 年	3 年以上	24.90	2016 年-2023 年	预计无法收回
第五名	18.80	2017 年	3 年以上	18.80	2017 年-2023 年	预计无法收回
第六名	18.21	2017-2018 年	3 年以上	18.21	2017 年-2023 年	预计无法收回
第七名	17.33	2015 年	3 年以上	17.33	2015 年-2023 年	预计无法收回
第八名	10.88	2020 年	3 年以上	10.88	2020 年-2023 年	预计无法收回
第九名	10.50	2016 年	3 年以上	10.50	2016 年-2023 年	预计无法收回
第十名	6.98	2018 年	3 年以上	6.98	2018 年-2023 年	预计无法收回
合计	220.11			220.11		

问题五、年报显示，你公司报告期末预付款项余额为 **3395.7 万元**，其中向前五大对象预付占比 **48.43%**。

请你公司：

（一）说明按预付对象归集的前十大预付款的相关情况，包括但不限于名称、注册资本、关联关系、员工人数、采购内容和金额、预付款项占比、预付安排是否符合行业惯例、是否具有商业实质；

（二）结合你公司预付款主体、款项性质、交易内容及对应业务或项目，说明相关交易的必要性及商业合理性，公司预付款项余额与当期相关采购额的匹配情况，预付比



服务未能按预期交付的预付账款进行清理并要求供应商退回。预付账款前十大具体情况如下：

款项性质		期末余额	注册资本	是否存	品工人	采购合	预付款	预付安排	是否具

(二) 结合你公司预付款主体、款项性质、交易内容及对应业务或项目，说明相关交易的重要性及商业合理性，公司预付款项余额与当期相关采购额的匹配情况，预付比例、预付进度是否与合同约定存在差异，是否存在超期未结算的情形及其原因，并核查交易对方与你公司、实际控制人、公司 5%以上股东、董监高是否存在关联关系或其他可能导致利益倾斜的关系，在此基础上说明是否存在公司违规对外提供财务资助、资金被非经营性占用的情形。

公司对外预付款项性质、交易内容均为货款、软件开发及服务采购形成，与项目用途密切相关，相关交易具有必要性和商业合理性，预付款项余额与当期交易额具有匹配关系。其中，公司预付账款前十大具体情况如下：

预付主体	客商名称	款项性质	期末余额 (万元)	对应项目	采购内容	预付款项余额与当期相关采购额的匹配关系	预付比例、预付进度是否与合同约定存在差异	是否存在关联关系
任子行	预付对象	软件采购款	514.16	**建设项目	软件支撑平台	是	否	是
科技开发	预付对象	软件采购款	337.70	**集成项目	主动采集管理平台框架系统、内容审核数据集系统等	是	否	否
科技开发	预付对象	软件开发费	294.55	**软件开发	软件开发	是	否	否
科技开发	预付对象四	软件开发费	288.89	安全事件**软件开发	软件开发	是	否	否
科技开发	预付对象五	软件开发费	209.43	**集成项目	在线解析系统软件开发	是	否	否
任子行	预付对象六	服务费	176.02	**建设项目	软件整体安装、调试、交付服务	是	否	否

科技开发	预付对象七	软件采购款、服务费	164.90	**视频会商系统建设项目	安全及视频会议系统、屏蔽系统及安装服务	是	否	否
		货款、服务费		**视频会商系统	视频会商系统建设设备采购及安装服务			
任子行	预付对象八	货款	150.46	**舆情分析系统与应用示范专项	服务器、网卡等服务器、内存、背板、硬盘等	是	否	否
		服务费		**建设项目	技术服务支撑	是	否	否
科技开发	预付对象十	服务费	87.45	2023 年**数据服务项目	数据分析服务平台安装部署及驻场服务	是	否	否
合计数			2,340.45					

经核查，预付账款形成主要系网络安全业务板块的系统集成项目。在系统集成业务过程中，公司需要提供包括但不限于方案设计、软件产品、硬件设备，安装实施、调测、维护等内容。为确保项目的实施进度符合客户要求以及项目整体性能实现最优，公司选择部分供应商提供相关的软件开发和安装调试维护服务。在项目实施过程中，为满足客户对项目实施质量的要求，软件功能点会有调整，供应商需不断地根据需求增加功能点。同时由于系统集成业务的实施、服务、调试、维保存在一定的周期，相应地延长了供应商的服务周期，且该类项目验收周期较长，因此存在较大的预付款项。此外，所购软件或服务在未进行最终验收的情况下通过预付账款核算，项目最终完结进行最后的结算，因而不存在超期未结算的情形。

预付对象一为本公司控股子公司之参股公司的全资子公司，公司对其的预付款为**建设项目软件支撑平台采购款。预付对象一既有承担国家级相关项目开发和技术攻关的能力，又在政府、教育、军工行业有成熟案例，项目前期客户方调研了项目效果，同时让预付对象一进行方案测试，技术上获得了客户的认可；在公司与客户方签订的项目合同书中，明确约定了部分专用设备向预付对象一进行采购，该项交易属于正常的商业采购，具有合理商业实质。

问题六、年报显示，你公司报告期末子公司亚鸿世纪商誉的账面价值为 1540.9 万

1、行业发展趋势、市场环境及竞争状况

亚鸿世纪所处行业为网络安全行业，根据《中国网络安全产业分析报告（2023 年）》显示，近三年行业总体保持增长态势，但增速持续放缓。我国经济恢复呈现波浪式发展、曲折式前进的过程。政府和企业网络安全方面的投入不可避免地受到波及，给网络安全业务拓展和产品交付造成了一定的影响。虽然我国网络安全产业受到了一定程度的冲

击，但我国网络安全产业在政策、技术、人才等方面具有优势，未来仍将保持增长态势。随着国家对网络安全的重视程度不断提高，网络安全行业将迎来更多的发展机遇。同时，随着企业数字化转型的深入，企业对网络安全的需求也将不断增加，为网络安全行业提供广阔的市场空间。未来，网络安全行业将呈现出以下发展趋势：一是技术创新驱动，随着人工智能、大数据、云计算等技术的不断发展，网络安全技术也将不断创新，提高安全防护能力。二是服务化转型，网络安全企业将从传统的设备销售向提供全方位的安全服务转型，满足企业多样化的需求。三是生态化发展，网络安全企业将加强与上下游企业的合作，构建完善的网络安全生态体系，提升整体竞争力。四是国际化发展，随着中国企业在全球市场的布局不断深入，网络安全企业也将积极拓展海外市场，提升国际影响力。五是人才队伍建设，网络安全行业对人才的需求日益迫切，企业将加大人才培养力度，吸引和留住更多优秀人才，为行业发展提供坚实的人才支撑。六是标准化建设，随着行业规模的不断扩大，网络安全行业将加强标准化建设，规范市场秩序，提升行业整体水平。七是法律法规完善，国家将进一步完善网络安全法律法规，为行业健康发展提供有力的法律保障。八是安全意识提升，随着网络安全事件的频发，企业和社会公众的安全意识将不断提升，为网络安全行业创造良好的发展环境。九是产业链协同，网络安全企业将加强与上下游企业的协同合作，实现资源共享，提升产业链整体竞争力。十是品牌化发展，网络安全企业将加大品牌建设力度，提升品牌知名度和美誉度，增强市场竞争力。十一是数据驱动，网络安全企业将充分利用大数据技术，分析行业趋势和企业需求，为业务决策提供数据支持。十二是跨界融合，网络安全企业将积极探索与其他行业的跨界融合，拓展业务领域，创造新的增长点。十三是绿色化发展，网络安全企业将注重节能减排，推动绿色生产，实现可持续发展。十四是社会责任担当，网络安全企业将积极履行社会责任，参与公益事业，提升企业形象。十五是创新驱动，网络安全企业将坚持创新驱动发展战略，加大研发投入，推动技术创新，引领行业发展。十六是合作共赢，网络安全企业将秉持合作共赢的理念，与上下游企业、行业组织、政府部门等建立紧密的合作关系，共同推动网络安全行业健康发展。十七是国际化布局，网络安全企业将积极拓展海外市场，提升国际竞争力。十八是品牌国际化，网络安全企业将加大品牌国际化建设力度，提升品牌在国际市场的知名度和影响力。十九是人才国际化，网络安全企业将积极引进和培养国际化人才，提升企业国际化水平。二十是服务国际化，网络安全企业将提供国际化的服务，满足全球客户的需求。二十一是客户至上，网络安全企业将坚持以客户为中心，提供优质的产品和服务，提升客户满意度。二十二是诚信经营，网络安全企业将秉持诚信经营的原则，树立良好的企业信誉。二十三是客户至上，网络安全企业将坚持以客户为中心，提供优质的产品和服务，提升客户满意度。二十四是诚信经营，网络安全企业将秉持诚信经营的原则，树立良好的企业信誉。二十五是客户至上，网络安全企业将坚持以客户为中心，提供优质的产品和服务，提升客户满意度。二十六是诚信经营，网络安全企业将秉持诚信经营的原则，树立良好的企业信誉。二十七是客户至上，网络安全企业将坚持以客户为中心，提供优质的产品和服务，提升客户满意度。二十八是诚信经营，网络安全企业将秉持诚信经营的原则，树立良好的企业信誉。二十九是客户至上，网络安全企业将坚持以客户为中心，提供优质的产品和服务，提升客户满意度。三十是诚信经营，网络安全企业将秉持诚信经营的原则，树立良好的企业信誉。

市排名前列，承建了工信部、工业和信息化部所属的工业互联网安全监测平台和承担

安全监测平台，企业级产品服务于几百家大型工业企业和运营商；参与建设了全国十多

省互联网反诈骗安全综合管理平台和十多个省运营商反诈平台。

3、亚鸿世纪业绩变动的情况及具体原因

单位：元

项目	2023 年度	2022 年度	变动比例
营业收入	312,755,541.41	385,795,642.78	-18.93%
营业成本	158,464,288.76	175,340,425.12	-9.62%
销售费用	92,334,326.35	75,144,642.80	22.88%
管理费用	34,771,711.45	27,781,274.33	25.16%
净利润	-68,611,606.38	-12,622,098.42	-443.58%

亚鸿世纪 2023 年实现营业收入 31,275.55 万元，较上年同期下降 18.93%，实现净利润-6,861.16 万元，较上年同期增亏 443.58%。主要原因系部分大项目启动较晚，项目整体进度延后，且由于集成类业务一般需要经过方案设计、采购、软件开发、到货点验、系统搭建、安装调试、试运行、系统验收等过程，所需周期较长，造成项目验收及确认收入滞后。公司将持续跟进相关项目会在 2024 年落地及推进情况，上述影响对亚鸿世纪业绩变动的影响不具有持续性。

此外，2023 年亚鸿世纪积极开拓市场，加大产品的市场布局，销售费用较上年同期



受审计单位资产负债表期初数

资产	负债和所有者权益
流动资产	流动负债
非流动资产	非流动负债
资产总计	负债和所有者权益总计

流动资产	流动负债
非流动资产	非流动负债
资产总计	负债和所有者权益总计

流动资产	流动负债
非流动资产	非流动负债
资产总计	负债和所有者权益总计

同期均有较大幅度的下降，亚鸿世纪业绩下降符合经济周期和行业规律。亚鸿世纪定位于网络空间资源大数据治理，辅助政府、运营商和企业对网络及通信数字资源进行管理，且在工业互联网安全监管业务方面已形成一定的竞争优势，与客户保持了相对稳定的合作关系，随着国内经济增长趋势的恢复，以及工业互联网产业增加值总体规模持续提升，亚鸿世纪 2024 年业绩情况有望得到改善。

(二) 说明报告期商誉减值测试过程、减值测试重要假设、关键参数(包括但不限于)

流动资产	流动负债
非流动资产	非流动负债
资产总计	负债和所有者权益总计

(一) 针对问题 1, 说明就 2023 年度审计报告中保留事项涉及的事项执行的替代审计程序情况, 替代审计程序未能获取充分、恰当的审计证据的原因, 相关审计程序的执行是否符合《审计准则》的有关规定, 并结合前述情况说明上述事项对 2023 年财务报表的影响是否具有广泛性, 出具保留意见的依据是否充分、恰当, 是否存在以保留意见代替否定意见、无法表示意见的情形;

(1) 查阅保留意见涉及的营业收入对应的销售合同、验收单、协议和凭证，分析交易实质，检查其会计处理是否正确；

(2) 查阅保留意见涉及的营业成本的采购合同、交付资料、协议和凭证，分析交易实质，检查其会计处理是否正确；

[illegible]

根据《中国注册会计师审计准则第 1502 号——会在审计报告中发表非无保留意见》（2019 修订）第五条规定：根据注册会计师的判断，对财务报表的影响具有广泛性的情形包括下列方面：（一）不限于对财务报表的特定要素、账户或项目产生影响；（二）虽然仅对财务报表的特定要素、账户或项目产生影响，但这些要素、账户或项目是或可

[illegible]

(3) 获取发出商品库龄明细表,抽取部分样本,检查发出商品的库龄、采购成本、

2、针对问题 4，我们主要执行了以下核查程序：

（1）获取公司关于应收账款坏账准备计提政策，结合公司客户、业务性质、同行业对比等，根据企业会计准则评价公司应收账款坏账计提政策的合理性；

（2）复核管理层对应收账款进行减值测试的相关考虑及客观证据，关注管理层是否充分识别已发生减值的项目；

（3）检查应收账款账龄分析表，复核了公司报告期末应收账款按组合计提坏账准备。

复核坏账准备计算是准确；

（4）重点了解一年以上的大额应收账款对应的项目进度，通过查验销售合同，了解客户信用政策和货款结算周期，结合项目实际进度分析应收账款账龄的合理性；

（5）检查一年以上主要客户的性质，了解未回款的原因是否存在异常情况；

（6）与可比上市公司应收账款坏账准备计提情况进行比较，检查公司坏账计提是否存在异常情况。

（7）对重大的应收账款，通过分析应收账款账龄和客户信誉情况，并执行应收账款函证程序及检查期后回款情况，评价应收账款减值准备计提的合理性。

基于执行上述审计程序获取的审计证据，我们认为公司关于应收账款坏账准备计提、收回或转回、核销的回复与我们在核查中了解的情况基本一致，公司应收账款坏账准备计提的会计处理在所有重大方面符合企业会计准则的相关规定

3、针对问题 5，我们主要执行了以下核查程序。

- (4) 对主要供应商实施函证程序；
- (5) 访谈公司业务部、财务部等了解公司与供应商的业务合作情况、业务模式、结算模式、是否存在关联关系等；
- (6) 获取并检查主要供应商的采购合同、支付银行回单；
- (7) 检查预付款项期后结转情况，关注期后是否收到货物。获取采购合同、期后采购入库单、采购发票及结算单据。

基于执行上述审计程序获取的审计证据，我们未发现公司预付款项超期未结算的情形；除预付对象一为公司关联方外，未发现其他预付款主体与公司 5%以上股东、董监高存在关联关系；未发现公司预付款涉及对外提供财务资助、资金占用的情形。

4、针问题 6

公司商誉已于 2021 年末全额计提减值。在审计 2022 年报时，已执行期初数相关审计程序，如获取查阅重述后的 2021 年财务报表及审计报告和前期差错更正报告，与公司和前任会计师沟通 2021 年商誉减值相关情况。
